



# CÓMO AUMENTAR TUS ingresos

## 1. AUMENTA TU NÚMERO DE VENTAS

O lo que es lo mismo, consigue más clientxs.

¡Recuerda encontrar el equilibrio entre el aumento de ingresos y gastos!

## 2. AUMENTA TUS PRECIOS

Ajusta el precio de tus productos o servicios ¡SIN MIEDO!

Añade valor en la experiencia de compra y en la atención al cliente.

## 3. AUMENTA EL VALOR DE TUS VENTAS Y DE TUS CLIENTXS

### UTILIZA LAS VENTAS CRUZADAS

Incrementa tu ticket medio y no dejes dinero sobre la mesa.

### CREA UNA ESCALERA DE VALORES

Fideliza a tus clientxs y alarga su ciclo de vida dentro de tu negocio.

**VALORA TUS OPCIONES Y ¡ENFÓCATE!**